

香港：第三方法律資助在亞洲發展的戰略基地

作為領先的仲裁中心，香港為 **Deminor Litigation Funding (Deminor)** 提供拓展亞洲業務的理想環境和無盡機遇。

“香港以完善的仲裁框架、高效的仲裁服務和充滿活力的金融生態圈著稱。對於第三方法律資助者而言，這些特質令香港成為極具吸引力的市場，以便他們在安全穩定的環境下管理投資。”

Deminor
法務總監（大中華區及東南亞）
李穎茵



香港一直是主要國際仲裁和爭議解決服務中心，其法律框架允許第三方資助仲裁和破產案件。這有利環境因而吸引國際知名第三方法律資助者 Deminor 在 2018 年來港成立地區總部。近年，Deminor 積極擴展香港業務，作為其亞洲市場發展策略的一部分。

作為第三方法律資助者，Deminor 承擔與爭議解決過程直接相關的費用，包括律師費、仲裁費和執行費，從而讓申索人在無需承擔沉重財務負擔的情況下尋求解決爭議的方案。Deminor 只會從勝訴後收回的賠償中抽取一部分作為投資報酬，而受資助方則毋需支付任何費用。若然受資助方敗訴，Deminor 並不會向受資助方取回其在該案件中所投入的資金。Deminor 的香港辦事處聲譽卓著、往績良好，有約 80% 的客戶取得了正面的仲裁結果。

優越的地理位置和頂尖的仲裁服務

Deminor 法務總監（大中華區及東南亞）李穎茵認為，香港是公司開拓全球市場的戰略基地。她表示：「香港以完善的仲裁框架、高效的仲裁服務和充滿活力

的金融生態圈著稱。對於第三方法律資助者而言，這些特質令香港成為極具吸引力的市場，以便他們在安全穩定的環境下管理投資。我們以香港為基地，積極把業務擴展至其他司法管轄區，包括新加坡、日本和韓國等。此外，我們作為第三方法律資助者所提供的專業服務，也有助鞏固香港作為領先仲裁中心的地位。而 Deminor 為客戶提供的財務支援，可助力他們在香港進行索償。」

李穎茵補充，香港擁有專業的法律和爭議解決專才，可以進一步吸引第三方法律資助者進軍中國內地和其他亞太區蓬勃發展的市場。她稱：「中國內地是我們的區內重點市場，佔我們客戶數目超過一半。」

拓展大灣區業務

中央政府和香港政府的政策日益支持內地企業開拓全球市場，這為第三方法律資助服務帶來龐大發展潛力。這些內地企業可能會面對複雜的國際爭議，因而尋求專業的第三方資助服務。

李穎茵說：「仲裁支援服務的需求日益增長，特別是企業跨境營運時所面對的

挑戰，而 Deminor 的行業優勢有助我們抓緊這良機。此外，香港、中國內地和澳門訂立仲裁裁決的相互認可和執行機制，有助仲裁裁決在上述司法管轄區獲得認可和執行。展望未來，我們將加強在粵港澳大灣區（大灣區）的市場推廣工作，積極把握新商機，同時深化與本地企業的合作。」

李穎茵感謝投資推廣署協助 Deminor 與主要公司接觸，並促成重要的合作關係。她總結道：「透過投資推廣署度身訂造的服務，我們能夠進一步提高於第三方資助市場的地位。」

Deminor 第三方法律資助

- 於 1990 年創辦，總部位於比利時
- 主要服務包括第三方資助、風險評估和投資回收諮詢服務
- 業務遍布 23 個司法管轄區，並於歐洲大陸、英國、美國和亞洲的九個城市設有辦事處

 deminor.com